



Formulário de aderência ao força de vendas

★ Vai utilizar aplicativo? *

Aplicativo de força de vendas

Sim

★ Vai utilizar o força de vendas versão navegador? *

Sim

★ Em relação às instâncias: *

Serão implantadas diferentes instâncias para a mesma base de ERP

★ Quantos CNPJs colocarão pedidos com o força de vendas? *

1

★ Existe estrutura de matriz e filial? *

Sim ✕

★ Se sim, quantas filiais?

1

★ Qual a quantidade de SKUs? *

Aproximadamente 4 mil SKUs disponíveis para venda - contabilizando as derivações (cor, lado)

★ Os SKUs podem ter variação? *

Variações de tamanho, de cor...

Sim

★ As variações de SKUs têm número próprio?

Sim

★ As variações de SKUs são subitens?

Não

★ Qual visualização de tela de inclusão de pedidos será utilizada?

Personalizada × Tela padrão ×

★ Sobre a estrutura do comercial, qual a quantidade de representantes externos *

Aproximadamente 30

★ Quantidade de gestores *

Considerando supervisores, gerentes e diretores = 10

★ A equipe de vendas interna vai utilizar também? Se sim, quantos usuários?

Sim, são 3

★ Vendedores internos e externos dividem a mesma carteira de clientes?

Sim ×

★ Sobre a hierarquia, cada gestor vê apenas as informações dos seus representantes? *

Sim

★ Todos os gestores têm acesso à visão total?

Não

★ Existe usuário com visão total? Se sim, quantos?

14

★ Sobre a carteira de clientes, qual o tamanho da carteira de clientes?

Clientes ativos aproximadamente 6 mil e no total cadastrados 20 mil

★ Como é segmentada a carteira de clientes? *

Por representante (cada representante vê apenas seus clientes) ×

★ Sobre a política comercial, a tabela de preço é *

Uma tabela única para todos os representantes × Tabela de preço por cliente ×

★ É possível alterar o preço sugerido pela tabela? *

Não

★ É possível dar desconto sobre o valor sugerido pela tabela de preço? *

Sim

★ Existe política de desconto flex? *

Sim

★ Sobre o desconto flex:

Desconto no valor total do pedido × Desconto flex por vendedor ×

★ Será definido um valor ou porcentagem de desconto máximo que pode ser concedido? *

Sim

★ Se sim, o pedido que exceder a política de desconto deve entrar na rotina de aprovação de pedidos?

Sim

★ O sistema deve ter rotina de aprovação de pedido por hierarquia? *

Sim

★ A rotina de aprovação deve ser acionada quando:

Quando o pedido extrapolar a faixa mínima da tabela de preços ×

Quando o pedido extrapolar a faixa máxima da tabela de preços ×

Quando for aplicada uma porcentagem de desconto sob o pedido todo que extrapol... ×

★ A plataforma deve atender múltiplo de vendas? *

Exemplo: só são feitas vendas por fardo ou por caixa.

Sim

★ Deve apresentar estoque? *

Sim

★ Se sim, o estoque é:

Por produto ×

★ Vai utilizar a agenda inteligente? *

Não

★ Se sim, por quantos dias o cliente deve ficar sem comprar para que a agenda entenda que está entrando em inatividade?**★ Vai utilizar a visualização em catálogo no força de vendas?**

Não

Enviar

